

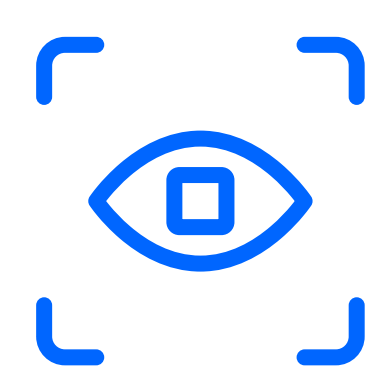


Dynamics 365 Business Central

El ERP que fortalece tu negocio frente
a la incertidumbre

El reto de las organizaciones

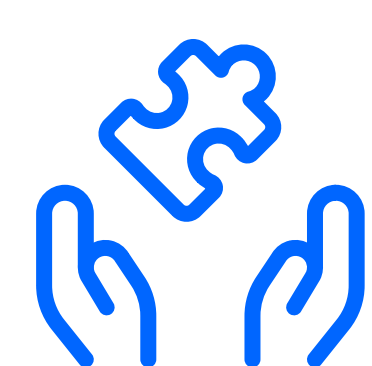
En un entorno disruptivo, donde la eficiencia, la agilidad y la toma de decisiones basadas en datos definen el éxito operacional, las organizaciones afrontan un contexto impredecible:



Falta de visibilidad y control



Presión constante por reducir costes y aumentar la productividad

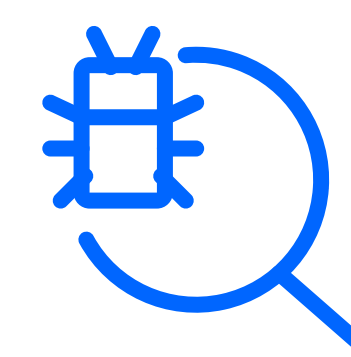


Rigidez de las soluciones ante el cambio

EMPRESA



Necesidad creciente en cumplimiento normativo (ej. VERIFACTU)



Exposición a amenazas de ciberseguridad cada vez más avanzadas

Un ERP obsoleto o fragmentado puede convertirse en un freno silencioso para la evolución empresarial, limitando la capacidad de adaptación, escalabilidad y toma de decisiones estratégicas sin que la organización lo perciba de forma inmediata.



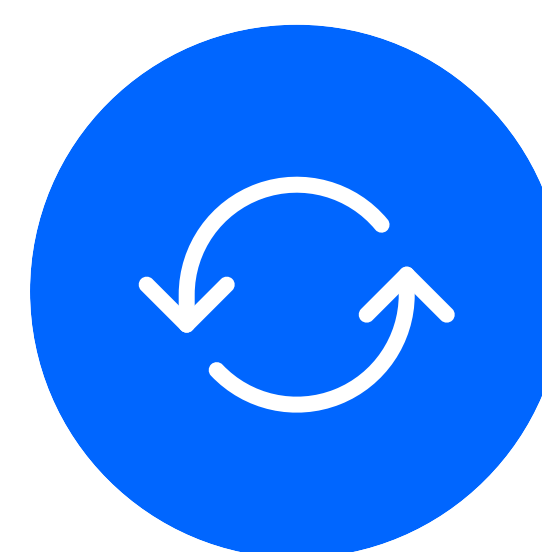
¿Qué es Business Central?

Dynamics 365 Business Central es la solución ERP en la nube de Microsoft que unifica finanzas, operaciones, ventas y cadena de suministro en una plataforma integrable, inteligente y escalable.

Diseñado para empresas que necesitan potencia sin complejidad.



Disponible en +170 países/regiones con despliegue global desde Azure.



Versiones semestrales y constantes mejoras (release waves).



Se basa en una plataforma con funcionalidades que facilitan que los clientes cumplan con la legislación normativa y de conformidad.



Y con un sistema de seguridad ya incorporado que ayuda a proteger su base de datos y la información que contiene, de accesos no autorizados.

Capacidades que marcan la diferencia



Copilot | Agentes inteligentes

Automatizan tareas, ayudan a generar reportes y dan asistencia contextual.



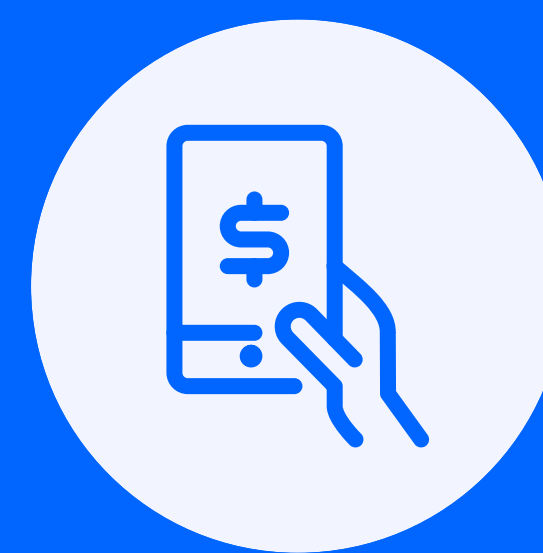
Administración financiera integral

Flujo de caja, contabilidad general, previsiones, conciliaciones automáticas.



Cadena de suministro inteligente

Control de inventario en tiempo real, reorden automático, planificación basada en demanda.



Ventas y servicio integrado

Gestión de leads, cotizaciones, servicio posventa, CRM básico integrado.



Integración nativa con Microsoft 365 | Teams | Power Platform

Colaboración con herramientas M365 como exportación a Excel, sincronización con Outlook, acceder a datos dentro de Teams, automatizar tareas con Power Automate/Apps, generación de informes Power BI, etc.



Desarrollo mediante extensiones (AL) & personalización controlada

Las modificaciones se hacen usando extensiones sin tocar el núcleo y con buena gobernanza.

De ERP heredado a negocio resiliente

Antes (ERP tradicional / fragmentado)	Con Business Central
Múltiples sistemas aislados	Plataforma unificada y conectada
Procesos manuales, errores frecuentes	Automatización y estandarización
Infraestructura pesada, difícil de actualizar	ERP SaaS con actualizaciones continuas
Baja visibilidad en tiempo real	Información y KPIs en tiempo real
Largo tiempo de adaptación a normativas	Adaptación rápida a cambios fiscales o regulatorios





Beneficios estratégicos



Menor coste operativo

Se reduce mantenimiento, licencias locales e infraestructura adicional.



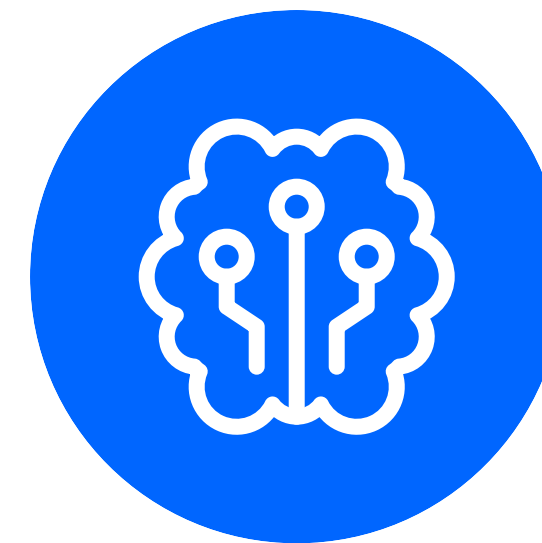
Implementación más rápida

Modelo cloud con configuración ágil.



Visibilidad omnicanal

Datos consolidados y dashboards para toda la organización.



Toma de decisiones basada en IA

Predicciones, alertas y recomendaciones inteligentes.



Seguridad y resiliencia

Redundancia entre centros de datos, copias replicadas, continuidad del servicio.



Crecimiento escalable

Sumar módulos, usuarios o extensiones sin interrupciones.



Colaboración fluida

Integración con herramientas que los equipos ya usan.

Cómo lo implementamos



Por qué Telefónica Tech

- Socio certificado de Microsoft para Dynamics 365.
- Experiencia en proyectos ERP cloud integrando también IA, Data y Ciberseguridad.
- Presencia y capacidad de soporte en múltiples regiones.
- Metodologías probadas que minimizan el riesgo en la migración.
- Acompañamiento continuo: no solo tecnología, sino transformación cultural.